

Preisvergleich

Informationen zum Preisvergleich

In Zeiten wirtschaftlicher Schwierigkeiten ist jeder Unternehmer geradezu gezwungen, seine Kosten so gering wie möglich zu halten. Die von ihm von verschiedenen Lieferanten eingeholten Angebote sind oft unübersichtlich, häufig sehr umfangreich und daher nur zeitaufwendig miteinander zu vergleichen. Aber nur über den Preisvergleich können richtige Einkaufsentscheidungen getroffen werden! Der Satz "Im Einkauf liegt der Gewinn!" zählt heute mehr denn je.

Der Preisvergleich dient dazu, die Einkaufspreise von Materialien, die durch Anfragen bei den Lieferanten entstehen, sowie Angebote von Subunternehmer für Fremdleistungen, tabellarisch darzustellen und zu vergleichen. Das Ergebnis eines Preisvergleiches kann die Aktualisierung der Kostenanteile Ihres Angebotes oder ein komplett neues Angebot sein.

Position	Menge	Mat.-EK (Ausgangswert)	Mat.-EK (Aktuell)	001 Gienger	000 Lammering
M 2.7 Zugstange kompl.verchr. A960300	1 ST	13,54	12,18	<input checked="" type="checkbox"/>	15,45
M 2.8 "Premiano" Papierhalter mit Deckel,chrom	1 ST	58,03	49,55	<input checked="" type="checkbox"/>	49,55
M 2.9 "Premiano" Seifenschale kompl. chrom	1 ST	75,38	67,02	<input checked="" type="checkbox"/>	85,10
M 2.10 "Premiano" Lotionspender kompl. chrom	1 ST	97,13	120,36	<input type="checkbox"/>	120,36
M 2.11 "Premiano" Büstengarnitur chrom	1 ST	107,06	86,37	<input checked="" type="checkbox"/>	86,37
M 2.12 "Premiano" Handtuchhalter 2 tlg schwenkb	2 ST	88,27	88,38	<input checked="" type="checkbox"/>	88,38
M 2.13 "Premiano" Leuchte A5245	1 ST	148,90	123,73	<input type="checkbox"/>	175,49
M 2.14 "Philippe-Starck" Zweigriff Waschtischarma	1 ST	238,95	232,55	<input checked="" type="checkbox"/>	232,55
M 2.15 Ibiza 2000 Schwingtür 90 x 185 Profile: silbe	1 ST	287,30	337,39	<input checked="" type="checkbox"/>	356,12
M 2.16 Hueppe-Duscha 500 Set1 best.aus Handy.!	1 ST	115,20	104,44	<input type="checkbox"/>	104,44
M 2.17 Premiano Badheizkörper PR75-180 Bl=750	1 ST	652,50	605,60	<input checked="" type="checkbox"/>	605,60
M 2.18 Helios Lüftungsgitter DN125-150 Metall, Fb.	1 ST	11,84	9,20	<input checked="" type="checkbox"/>	10,96
Summe 2. Sanitärartikel		3.788,65	3.718,73	3.584,41	2.725,18
<Summe Material - Kosten>		4.943,18	5.304,63	5.404,08	3.947,89

ausgewähltes Feld	Tabelle
Material - Kosten (Dokument)	4.943,18 €
Günstigste Kombination	5.304,63 €
Material - Kosten (Aktuell)	5.304,63 €

Sie erhalten eine Ausschreibung (Angebotsaufforderung), erstellen daraufhin Ihr Angebot und sind natürlich bestrebt, so preiswert wie möglich die Materialien, die Sie benötigen, einzukaufen. Dementsprechend übermitteln Sie Ihren Hauptlieferanten (das können beliebig viele sein) Ihre Angebotsdaten und bitten Ihre Lieferanten ihrerseits um ein entsprechendes Angebot zu den Positionen, die benötigt werden. Die Lieferanten sind so freundlich und übermitteln Ihnen die entsprechenden EK-Preise der Materialien. Sie haben nun die Aufgabe, den preiswertesten Lieferanten zu ermitteln. Das gilt auch für die Angebote eventueller Subunternehmer, die Sie in Ihre Kalkulation aufnehmen müssen.

Um zeitsparend vorzugehen und effektiv zu arbeiten, benötigen Sie ein Hilfsmittel, das Ihnen den mühseligen Einzelvergleich vieler Daten abnimmt, die günstigsten Angebote von verschiedenen Lieferanten ermittelt und ein Paket für die günstigste Einkaufsmöglichkeit vorschlägt. Ein solches Programm finden Sie im maßgeschneiderten Modul in der HAPAK-Software!

Die Preisanfrage können Sie stellen, indem Sie eine dbase-kompatible Datenbank, eine mit TAB-getrennte Dokumentenliste, eine CSV-Dokumentenliste, eine UGL-Datei oder eine GAEB-Datei an Ihren Lieferanten senden, der diese Preisanfrage bearbeitet und Ihnen wieder in elektronischer Form übermittelt. Natürlich besteht auch die Möglichkeit, Ihre Ausschreibung als gedrucktes Dokument zu Ihrem Lieferanten zu schicken. Nur bekommen Sie dann als Antwort Ihrer Preisanfrage in der Regel auch nur das ausgefüllte Papier zurück, und Sie müssen die Preise dann mit Hand in eine Tabelle eintragen. Daher ist die erste Möglichkeit die einfachste Lösung. Eines aber bleibt: Den Preisvergleich nimmt Ihnen die Software ab!

Insgesamt kann festgestellt werden:

- Sie sparen Zeit bei der Anforderung von Lieferangeboten,
- Sie ermitteln effektiv in kürzester Zeit die günstigsten Angebote, positions-, titel-, los- oder komplettbezogen,
- Sie sind in der Lage, Ihre eigene Kalkulation mit den von Ihnen ermittelten Preisvergleichen in direkte Beziehung zu setzen und diese zu ändern,
- Sie verwenden ein Modul, dass komplett in die bestehende Softwareumgebung Ihres HAPAK-Paketes integriert ist,
- Sie erhalten in übersichtlicher Form eine aussagekräftige Entscheidungsgrundlage,
- Sie betreiben spürbare Kostensenkung.